



Die Würth-Gruppe ist Weltmarktführer im Bereich der Befestigungs- und Montagetechnik. Unser Konzern beschäftigt weltweit rund 58'000 Mitarbeitende und erwirtschaftete einen Umsatz von 8,82 Milliarden Euro im vergangenen Jahr.

Als **Inhouse-Bank** des dezentral organisierten **Würth Konzerns** erbringt die **Würth Finance International B.V.** Finanzdienstleistungen (Treasury Services, finanzielles Riskmanagement und internationaler Zahlungsverkehr) gegenüber den Konzerngesellschaften.

Zur Verstärkung der Verkaufs- und Kundenbetreuungsaktivitäten in unserem Sales-Team suchen wir per sofort eine motivierte und verhandlungsstarke

Verkaufspersönlichkeit (w/m) (Zentralregulierungsdienstleistung)

Sie sind Drehscheibe zwischen den weltweit tätigen Konzerngesellschaften und Lieferanten. Ihre Hauptaufgabe ist das erfolgreiche Verhandeln von neuen **Inkasso-/Delkredereverträgen** und Vorfinanzierungslösungen mit den Lieferanten sowie die Pflege und der Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen. Die pro-aktive Beratung und Unterstützung der Konzern-Einkäufer und Lieferanten ergänzt Ihr spannendes Aufgabengebiet. Die Position bedingt eine Reisetätigkeit von 30 bis max. 50% innerhalb von Europa.

Für diese interessante und vielseitige Aufgabe wenden wir uns an zielorientierte, durchsetzungsstarke und kommunikative Kandidaten / Kandidatinnen mit kaufmännischer Ausbildung und einem betriebswirtschaftlichen Background. Berufserfahrung in einer einkaufs- oder verkaufsorientierten Funktion runden Ihr Profil ab. Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus; jede weitere Fremdsprache (Französisch, Italienisch oder Spanisch) ist von Vorteil.

Sind Sie eine selbstsichere, gepflegte und überzeugend auftretende Persönlichkeit, schätzen eine angenehme Unternehmenskultur und fühlen sich wohl in einem internationalen Umfeld? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: